



リスクに備え拡大を目指す

農業経営で、収入変動に備える手段はないかと思っていたところに収入保険の話聞き、「これだ!」と思いました。

花きは市場価格に影響を受けやすく、良い商品を栽培しても、出荷するタイミングで収入が大きく変動します。また、病害虫などで品質が落ちると、当然収入は減ってしまいます。

実際、3年前の出荷最盛期に大きく価格が下がり、出荷するほど経費がかさむ安値になり、数万本の出荷を断念しました。直販ではすごく手間がかかり、さばける量ではないので、収入が大きく減りました。こんな経験から、これから農業で生活するには、収入を安定、維持する対策があればと思っていました。

収入保険の説明は納得するまで何度も来てもらいました。私は高校、大学で農業や簿記を学び、就農しました。新規就農者は税理士の指導を受けられたことから、青色申告で特に困ることはありませんでした。

5年後には2畝まで栽培面積を増やすことを目指しています。収入保険で収入減のリスクに備え、挑戦していきたいです。

▷輪ギク 70.0畝、小ギク 10.0畝、スプレーギク 20.0畝